

Forum Gourmand

INTERPROFESSIONNEL



Venez découvrir nos produits BIO & la phytothérapie familiale Ferme de la Grange de la Garde

Les grandes étapes

✓ 2005

Achat du bâtiment à Sainte-Eulalie.

✓ 2006

Rénovation du bâtiment et stage en vue de l'installation agricole.

✓ 2007

Installation avec :

- Mise en place de fraisiers, groseilliers et framboisiers.
- Premières ventes directes de fraises.
- Accueil en chambres et tables d'hôtes.
- Ramassage de plantes et utilisation du séchoir pour fabriquer de la tisane.
- Mise en ligne du site Internet de la ferme.

✓ 2008

Pleine production des fraisiers avec transformation et vente directe.
Nouvelles prestations : stages sur la phytothérapie
Installation d'un panneau publicitaire à l'entrée de la ferme.

✓ 2009

Augmenter la transformation des petits fruits et tester des mélanges.
Améliorer la communication autour des stages phytothérapie pour mieux cibler la clientèle.

✓ 2010

Vers un rythme de croisière :
les fruits rouges entrent en production pleine.
Faire de la publicité dans des magazines spécialisés.

Contact :

Fabien Landry

07510 Ste Eulalie

Tel : 08 77 69 50 40
www.lagrangedelagarde.com



Mes produits et ma démarche

La transformation des plantes :

- Fabrication de tisanes : cueillette, séchage sous la charpente, mise en pots et vente directe ou utilisation pour les chambres d'hôtes.
- Petits fruits transformés : utilisation pour les chambres d'hôtes (confitures, desserts...).

Les stages phytothérapie (fin mai et septembre) :

- Découverte des huiles essentielles.
- Cueillette dans la nature des plantes.
- Fabrication d'un hydrolat, d'une teinture mère ou d'une tisane.
- Application pratique en vue de fabriquer un produit fini (baume à lèvres, pommade, crème pour la peau...).



Pourquoi ce projet ?

Le projet s'est construit à partir de besoins et d'envies. Le besoin de s'installer où ma femme avait du travail. Et des envies d'habiter une grande maison en pierre, avec du terrain l'entourant, dans un endroit sauvage et isolé en montagne.

Quelle était votre difficulté principale ? Quelle solution avez vous trouvée ?

Lors de notre installation à Ste Eulalie, la propriété ne se prêtait pas à l'agriculture (plantation serrée d'épicéas) et il y avait beaucoup d'investissements à réaliser.

La vente du bois nous a permis d'ouvrir des chemins et des surfaces sur la propriété. Le bois qui était un inconvénient à notre arrivée s'est révélé être une ressource.

Quels ont été vos résultats ?

Les fraises ont bien commencé, mais je suis inquiet pour le développement de mes framboisiers.

Les chambres d'hôtes démarrent tout doucement. J'ai des clients en période estivale, pendant les fêtes de fin d'année et les manifestations sur le plateau. Cependant très peu de personnes le reste de l'hiver. Mes hôtes viennent grâce à mon site Internet, le catalogue de l'office de tourisme et la publicité d'autres producteurs de la montagne.

Quel est le conseil que vous donneriez à un porteur de projet ?

Lorsqu'on arrive avec un projet, il faut déjà avoir un apport financier car ce n'est pas le salaire agricole qui permet toujours de vivre. Au début ce sont mes chambres qui font entrer de la trésorerie et non pas mon activité agricole.

Quelques chiffres clés...

1 ha de petits fruits

23 ha de bois,
landes et prairies

3 chambres disponibles

55 personnes hébergées
en juillet, septembre, novembre,
décembre 2007 et janvier 2008

- Pôle d'Excellence Rurale du Massif Mézenc-Gerbier -

Action cofinancée par le Ministère de l'Agriculture et les Chambres d'Agriculture d'Ardèche et de Haute-Loire.